

VENTE

Niveau 4

RNCP41062

VOIE SCOLAIRE ET APPRENTISSAGE

BAC PRO Technicien Conseil Vente Univers Jardinerie

OBJECTIFS

- Veille prospective du marché local.
- Prise en charge du client sur un point de vente.
- Organisation du rayon.
- Approvisionnement et réception des produits.
- Entretien des végétaux exposés.
- Entretien des fournitures exposées et des espaces de vente.
- Promotion des produits du magasin.
- Organisation et suivi du travail.

ORIENTATIONS ET PERSPECTIVES

Secteurs d'activités

- Commerces spécialisés représentés par les jardinerie, les livres services agricoles (LISA) et les producteurs détaillants.
- Grandes surfaces de bricolage (GSB).
- Grandes surfaces alimentaires (GSA).

Types d'emplois accessibles

- Vendeur conseil en jardinerie, vendeur de végétaux ,
- vendeur en jardinerie, vendeur en matériel de jardinage,
- vendeur pépiniériste.

POURSUITES D'ÉTUDES

- Brevets de Technicien Supérieur dont le BTSA technico-commercial option univers jardins et animaux de compagnie ou le BTS technico-commercial option biens et services pour l'agriculture.

Le titulaire du Bac Pro Technicien Conseil Vente Univers Jardinerie exerce un emploi de conseiller-vendeur de produits de jardin au sein d'un rayon spécialisé d'une grande surface, de magasins spécialisés (boutiques de fleurs, jardinerie...), de pépinières, dans des entreprises de décoration ou sur les marchés.



<https://lyceeagricoledurdar-larequille.fr>

Suivez nos actualités !



Capacités attestées par le diplôme :

Capacités générales :

- Construire son raisonnement autour des enjeux du monde actuel.
- Débattre à l'ère de la mondialisation.
- Développer son identité culturelle.
- Agir collectivement dans des situations sociales et professionnelles.

Capacités professionnelles :

- Élaborer une stratégie de valorisation d'un produit du rayon.
- Répondre aux attentes de la politique commerciale du point de vente.
- Répondre aux attentes spécifiques d'un client particulier.
- Assurer la gestion d'un rayon de jardinerie.
- Animer un point de vente en jardinerie.
- S'adapter à des enjeux professionnels particuliers.

Modalités d'évaluation :

L'examen du baccalauréat professionnel comporte sept épreuves obligatoires. Elles permettent de vérifier l'atteinte de toutes les capacités globales du référentiel de compétences.

L'examen prend en compte la formation en milieu professionnel.

Il est organisé par combinaisons entre des épreuves ponctuelles terminales et des épreuves évaluées par contrôles certificatifs en cours de formation (CCF) pour les scolaires et les apprentis.

L'examen est organisé en épreuves ponctuelles terminales pour les candidats hors CCF.

Conditions d'accès :

Voie scolaire :

- L'admission s'effectue à l'issue de la classe de 3ème avec la procédure AFFELNET.

- Par dérogation, les élèves issus de 2nde GT peuvent intégrer la classe de 1ère Bac Pro.

- Admission possible en 1ère Bac Pro sur dossier pour un élève titulaire d'un CAP.

Voie apprentissage :

- Avoir une entreprise pour la durée du contrat.
 - Entretien avec le coordinateur de la formation et la chargée d'apprentissage.
 - Intégration possible en classe de 2nde Pro, 1ère ou Terminale.
- Contact Apprentissage : Tel. 04 70 51 00 20

CURSUS

**- 2nde Professionnelle
Conseil Vente en produits
de jardin.**

**- 1ère et Terminale Bac Pro
Technicien Conseil Vente
Univers Jardinerie**

ORGANISATION :

Voie scolaire

2nde CV PA :

4 à 6 semaines de stages
individuels et/ou collectifs
en milieu professionnel.

Bac Pro TCV UJ :

14 à 16 semaines de stages
dont 11 semaines prises sur la
scolarité.

Voie apprentissage

Les apprentis sont intégrés à la
classe des élèves en voie scolaire.

Rythme d'alternance :

- 21 semaines en établissement.
- 31 semaines en entreprise.
- 35h par semaine.

*Frais pédagogiques pris en charge
par l'OPCO. Formation gratuite pour
l'apprenti(e).*

**Possibilité d'effectuer
un mini-stage pour
découvrir la formation
et l'établissement.**

► **NOUS CONTACTER**

